



Федеральное агентство морского и речного транспорта
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
**«Государственный университет морского и речного флота
имени адмирала С.О. Макарова»**
Воронежский филиал ФГБОУ ВО «ГУМРФ имени адмирала С.О. Макарова»

Кафедра «Экономики и менеджмента»

ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ
по дисциплине «Экономика внешнеэкономической деятельности
предприятий»
(приложение к рабочей программе дисциплины)

Направление подготовки 38.03.01 Экономика

Направленность (профиль) Экономика транспортного бизнеса

Уровень высшего образования бакалавриат

Форма обучения очно-заочная

1. Перечень компетенций и этапы их формирования в процессе освоения дисциплины

Рабочей программой дисциплины Экономика внешнеэкономической деятельности предприятий предусмотрено формирование следующих компетенций.

Таблица 1

Перечень компетенций и этапы их формирования в процессе освоения дисциплины

Код и наименование компетенции	Код и наименование индикатора достижения компетенции	Планируемые результаты обучения по дисциплине
УК – 2 Способен определять круг задач в рамках поставленной цели и выбирать оптимальные способы их решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений	УК – 2.4 определение имеющихся ресурсов и ограничений, действующих правовых норм	Знать: состав участников ВЭД, ресурсы, нормативно-правовые акты, регулирующие решения учредителей и менеджмента предприятия в условиях ограничений внешней среды и возможностей выбора источников пополнения ресурсов при ведении ВЭД
		Уметь оценить эффективность экспортного и импортного контракта, определить состав контрактной цены товара при разных базисных условиях поставки товара, учесть нормы валютного и таможенного законодательства при определении условий и ограничений ввоза или вывоза товаров и валютных ценностей за пределы ЕАЭС
		Владеть навыками расчета затрат и результатов по сделкам в области ВЭД, оценки возможностей обеспечения их необходимыми ресурсами в условиях серьезной системы мер и норм валютного и таможенного регулирования и контроля со стороны государства и ЕАЭС
ОПК-3 Способен анализировать и содержательно объяснять природу экономических процессов на микро и макроуровне	ОПК-3.1 Оценка условий протекания экономических и бизнес-процессов в транспортных организациях и отрасли в целом	Знать особенности экономических и бизнес-процессов в области ВЭД, внутреннего валютного рынка РФ, преимуществ членства в ЕАЭС, формы ВЭД, условия внешнеторгового контракта, валютного и таможенного контроля
		Уметь оценить условия, ограничения и результаты протекания экономических и бизнес-процессов в области ВЭД в транспортных организациях и отрасли в целом
		Владеть навыками оценки условий, экономических показателей, характеризующих деятельность хозяйствующих субъектов, занятых ВЭД, на основе типовых методик и действующей нормативно-правовой базы

2. Паспорт фонда оценочных средств для проведения текущей и промежуточной аттестации обучающихся

Таблица 2

Оценочные средства для проведения текущей и промежуточной аттестации обучающихся

№ п/п	Наименование раздела (темы) дисциплины	Формируемая компетенция	Наименование оценочного средства
1	Тема 1. Содержание, особенности, формы, участники и нормативно-правовое обеспечение ВЭД предприятий	УК-2.4. ОПК- 3.1.	устный опрос, тестирование, зачет
2	Тема 2. Использование иностранной валюты, валютное регулирование и валютный контроль ВЭД	УК- 2.4. ОПК- 3.1.	тестирование, зачет
3	Тема 3. Внешнеторговый контракт купли-продажи товаров, определение экономического эффекта и коэффициента валютной эффективности его исполнения	УК-2.4. ОПК- 3.1.	тестирование, зачет
4	Тема 4. Международные инвестиционные проекты на территории РФ, их роль и участники	УК- 2.4.	тестирование
5	Тема 5. Коммерческие и некоммерческие формы передачи технологий	УК- 2.4.	тестирование
6	Тема 6. Цели и инструменты таможенно-тарифного регулирования и валютного контроля ВЭД	УК- 2.4. ОПК- 3.1.	тестирование, зачет

Таблица 3

Критерии оценивания результата обучения по дисциплине и шкала оценивания по дисциплине

Результат обучения по дисциплине	Критерии оценивания результата обучения по дисциплине и шкала оценивания по дисциплине				Процедура оценивания
	2	3	4	5	
	Не зачтено	Зачтено			
УК- 2.4. Знать состав участников ВЭД, ресурсы, нормативно-правовые акты, регулирующие	Отсутствие или фрагментарные представления о составе участников ВЭД, ресурсах, нормативно-	Неполные представления о составе участников ВЭД, ресурсах, нормативно-правовых актах, регулирующих реше-	Сформированные, но содержащие отдельные пробелы представления о составе участников ВЭД, ресурсах, нормативно-	Сформированные систематические представления о составе участников ВЭД, ресурсах, нор-	Устный опрос, тестирование, зачет

решения уч-	правовых	ния учредите-	правовых ак-	мативно-	
-------------	----------	---------------	--------------	----------	--

редителей и менеджмента предприятия в условиях ограничений внешней среды и возможностей выбора источников пополнения ресурсов при ведении ВЭД	актах, регулирующих решения учредителей и менеджмента предприятия в условиях ограничений внешней среды и возможностей выбора источников пополнения ресурсов при ведении ВЭД	лей и менеджмента предприятия в условиях ограничений внешней среды и возможностей выбора источников пополнения ресурсов при ведении ВЭД	тах, регулирующих решения учредителей и менеджмента предприятия в условиях ограничений внешней среды и возможностей выбора источников пополнения ресурсов при ведении ВЭД	правовых актах, регулирующих решения учредителей и менеджмента предприятия в условиях ограничений внешней среды и возможностей выбора источников пополнения ресурсов при ведении ВЭД	
УК- 2.4. Уметь оценить эффективность экспортного и импортного контракта, определить состав контрактной цены товара при разных базисных условиях поставки товара, учесть нормы валютного и таможенного законодательства при определении условий и ограничений ввоза или вывоза товаров и валютных ценностей за пределы ЕАЭС	Отсутствие умений или фрагментарные умения оценки эффективности экспортного и импортного контракта, определения состава контрактной цены товара при разных базисных условиях поставки товара, учета норм валютного и таможенного законодательства при определении условий и ограничений ввоза или вывоза товаров и валютных ценностей за пределы ЕАЭС	В целом удовлетворительные, но не систематизированные умения оценки эффективности экспортного и импортного контракта, определения состава контрактной цены товара при разных базисных условиях поставки товара, учета норм валютного и таможенного законодательства при определении условий и ограничений ввоза или вывоза товаров и валютных ценностей за пределы ЕАЭС	В целом удовлетворительные, но содержащие отдельные пробелы умения оценки эффективности экспортного и импортного контракта, определения состава контрактной цены товара при разных базисных условиях поставки товара, учета норм валютного и таможенного законодательства при определении условий и ограничений ввоза или вывоза товаров и валютных ценностей за пределы ЕАЭС	Сформированные умения оценки эффективности экспортного и импортного контракта, определения состава контрактной цены товара при разных базисных условиях поставки товара, учета норм валютного и таможенного законодательства при определении условий и ограничений ввоза или вывоза товаров и валютных ценностей за пределы ЕАЭС	Устный опрос, тестирование, зачет

<p>УК- 2.4. Владеть навыками расчета затрат и результатов по сделкам в области ВЭД, оценки возможностей обеспечения их необходимыми ресурсами в условиях серьезной системы мер и норм валютного и таможенного регулирования и контроля со стороны государства и ЕАЭС</p>	<p>Отсутствие владения или фрагментарные владения навыками расчета затрат и результатов по сделкам в области ВЭД, оценки возможностей обеспечения их необходимыми ресурсами в условиях серьезной системы мер и норм валютного и таможенного регулирования и контроля со стороны государства и ЕАЭС</p>	<p>В целом удовлетворительные, но не систематизированные владения навыками расчета затрат и результатов по сделкам в области ВЭД, оценки возможностей обеспечения их необходимыми ресурсами в условиях серьезной системы мер и норм валютного и таможенного регулирования и контроля со стороны государства и ЕАЭС</p>	<p>В целом удовлетворительные, но содержащие отдельные пробелы владения навыками расчета затрат и результатов по сделкам в области ВЭД, оценки возможностей обеспечения их необходимыми ресурсами в условиях серьезной системы мер и норм валютного и таможенного регулирования и контроля со стороны государства и ЕАЭС</p>	<p>Сформированные владения навыками расчета затрат и результатов по сделкам в области ВЭД, оценки возможностей обеспечения их необходимыми ресурсами в условиях серьезной системы мер и норм валютного и таможенного регулирования и контроля со стороны государства и ЕАЭС</p>	<p>Тестирование, зачет</p>
<p>ОПК- 3.1. Знать особенности экономических и бизнес-процессов в области ВЭД, внутреннего валютного рынка РФ, преимуществ членства в ЕАЭС, формы ВЭД, условия внешнеэкономического контракта, валютного и таможенного контроля</p>	<p>Отсутствие или фрагментарные представления о особенностях экономических и бизнес-процессов в области ВЭД, внутреннего валютного рынка РФ, преимуществах членства в ЕАЭС, формах ВЭД, условиях внешнеэкономического контракта, валютного и</p>	<p>Неполные представления о особенностях экономических и бизнес-процессов в области ВЭД, внутреннего валютного рынка РФ, преимуществах членства в ЕАЭС, формах ВЭД, условиях внешнеэкономического контракта, валютного и таможенного контроля</p>	<p>Сформированные, но содержащие отдельные пробелы представления о особенностях экономических и бизнес-процессов в области ВЭД, внутреннего валютного рынка РФ, преимуществах членства в ЕАЭС, формах ВЭД, условиях внешнеэкономического контракта, валютного и таможенного контроля</p>	<p>Сформированные систематические представления о особенностях экономических и бизнес-процессов в области ВЭД, внутреннего валютного рынка РФ, преимуществах членства в ЕАЭС, формах ВЭД, условиях внешнеэкономического контракта,</p>	<p>Устный опрос, тестирование, зачет</p>

	таможенного контроля			валютного и таможенного контроля	
ОПК- 3.1. Уметь оценить условия, ограничения и результаты протекания экономических и бизнес-процессов в области ВЭД в транспортных организациях и отрасли в целом	Отсутствие умений или фрагментарные умения оценить условия, ограничения и результаты протекания экономических и бизнес-процессов в области ВЭД в транспортных организациях и отрасли в целом	В целом удовлетворительные, но не систематизированные умения оценить условия, ограничения и результаты протекания экономических и бизнес-процессов в области ВЭД в транспортных организациях и отрасли в целом	В целом удовлетворительные, но содержащие отдельные пробелы умения оценить условия, ограничения и результаты протекания экономических и бизнес-процессов в области ВЭД в транспортных организациях и отрасли в целом	Сформированные умения оценить условия, ограничения и результаты протекания экономических и бизнес-процессов в области ВЭД в транспортных организациях и отрасли в целом	Устный опрос, зачет
ОПК- 3.1. Владеть навыками оценки условий, экономических показателей, характеризующих деятельность хозяйствующих субъектов, занятых ВЭД, на основе типовых методик и действующей нормативно-правовой базы	Отсутствие владения или фрагментарные владения навыками оценки условий, экономических показателей, характеризующих деятельность хозяйствующих субъектов, занятых ВЭД, на основе типовых методик и действующей нормативно-правовой базы	В целом удовлетворительные, но не систематизированные владения навыками оценки условий, экономических показателей, характеризующих деятельность хозяйствующих субъектов, занятых ВЭД, на основе типовых методик и действующей нормативно-правовой базы	В целом удовлетворительные, но содержащие отдельные пробелы владения навыками оценки условий, экономических показателей, характеризующих деятельность хозяйствующих субъектов, занятых ВЭД, на основе типовых методик и действующей нормативно-правовой базы	Сформированные владения навыками оценки условий, экономических показателей, характеризующих деятельность хозяйствующих субъектов, занятых ВЭД, на основе типовых методик и действующей нормативно-правовой базы	Тестирование, зачет

ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ ДЛЯ ПРОВЕДЕНИЯ ТЕКУЩЕГО КОНТРОЛЯ

1. Вид текущего контроля: устный опрос

Вопросы для устного опроса

1. Особенности и основные участники ВЭС,
2. Формы ВЭС,
3. Законодательная основа ВЭС,
4. Классификация иностранных валют по признаку конвертируемости. Роль российского рубля и доллара США в мировой валютной системе. Состав резервных валют.
5. В приводимом перечне субъектов внешнеторговой деятельности резидентами являются:
 - гражданин РФ,
 - ПАО «Российские железные дороги»,
 - ресторан «Макдональдс», работающий по франчайзингу, в Санкт-Петербурге,
 - Законодательное собрание Санкт-Петербурга,
 - мэрия города Гамбурга,
 - филиал шведской компании, действующий в Санкт-Петербурге,
 - автомобильно-паромный комплекс, принадлежащий ФГУП «Росморпорт»,
 - консульство Германии в Санкт-Петербурге.
6. Из приводимого перечня выбрать участников ВЭД, которые, работая в РФ, находятся в одинаковых условиях налогообложения:
 - АО «Морской порт »Санкт-Петербург»,
 - филиал швейцарской туристической компании,
 - Санкт-Петербургский филиал ПАО «Сбербанк РФ»,
 - теплоходы Панамской судоходной компании,
 - российско-белорусское совместное предприятие,
 - предприятие со 100% иностранным капиталом, зарегистрированное в Москве.
7. Особенности внутреннего валютного рынка РФ.
8. Обязательность использования официального курса валют ЦБ РФ возникает при осуществлении операций:
9. Основное условие, позволяющее коммерческому банку получить статус уполномоченного банка
 - имеет лицензию ЦБ РФ на ведение валютных операций,
 - является резидентом РФ,
 - должен работать на рынке более 10 лет,
 - должен иметь численность персонала более 120 человек.
10. Продавец-экспортер, предоставляя значительную отсрочку платежа по внешнеторговому контракту, может объявлять поправку к цене:
 - повышающую,
 - понижающую,
 - скрытую скидку.
11. Роль ЦБ РФ в регулировании ВЭС.
12. Квотирование и лицензирование, как инструменты нетарифного регулирования ВЭС
13. Использование торговых посредников позволяет предприятию-изготовителю товара:
 - продать товар по более выгодной цене,
 - проникнуть на новый для предприятия рынок,

- уменьшить ценовой риск,
 - повысить ценовой риск,
 - увеличить время оборота.
14. Состав органов и агентов валютного контроля.
15. Официальные курсы иностранных валют устанавливаются:
- Центральным Банком РФ;
 - Правительством РФ;
 - Федеральной таможенной службой РФ,
 - Высшим Евразийским экономическим Советом.
16. Выбрать правильное утверждение. Приложение к контракту купли-продажи товара является
- его неотъемлемой частью;
 - может иногда учитываться при исполнении контракта;
 - не может учитываться при исполнении контракта.
17. К сделкам, заключаемым и исполняемым на безвалютной основе, относятся:
- бартерные;
 - экспортные;
 - лицензируемые;
 - компенсационные.
18. Из приведенного перечня выбрать товары, импорт которых квотируется государством:
- телевизоры;
 - сахар;
 - говядина;
 - автомобили;
 - этиловый спирт,
 - нефть.
19. Оценить коэффициент экономической эффективности исполнения экспортного контракта, если известно, что контрактная цена товара равна 5000 евро/ед, затраты предприятия на изготовление и реализацию товара равны 10000 руб/ед., объем партии составил 200 единиц. Средний рыночный курс покупки иностранной валюты = 64,2500 руб/евро, средний курс продажи = 64,9800 руб/евро. Коэффициент кредитного влияния равен 0,90.
-
20. Документарный характер расчетов по международным торговым контрактам означает, что:
- используется большое количество документов,
 - пакет коммерческих документов выставляется против пакета финансовых документов,
 - требуется наличие лицензии,
 - исполнение контракта требует получения банковской гарантии.
21. Продавец-экспортер, предоставляя значительную отсрочку платежа по внешнеторговому контракту, может объявить поправку к цене. Каков может быть ее характер? Что такое скрытая скидка с цены?
22. Способны ли условия оплаты влиять на эффективность внешнеторгового контракта? При какой форме расчетов экспортер в наименьшей степени рискует не получить платеж?
23. Роль уполномоченного коммерческого банка в обслуживании внешнеторговой сделки.
24. Порядок определения дивидендов российского инвестора от участия в ПИИ.
25. На внутреннем валютном рынке РФ действуют следующие средние валютные курсы: покупки – 74,1825 руб/евро; продажи – 74,9564 руб/евро. Коэффициент валютной эффективности экспортного контракта равен 0,035 евро/руб. Поэтому можно утверждать, что контракт:
- эффективен,
 - неэффективен,
 - нельзя сделать вывод об эффективности контракта.

26. Базисными условиями поставки товара, применимыми при использовании любого вида транспорта, являются:

CPT,
CFR,
DAT,
EXW,
FAS,
FCA.

27. Контрактная цена импортируемого товара будет наибольшей при использовании в контракте базисного условия поставки:

- EXW, склад продавца, Антверпен,
- CIF, граница покупателя, Санкт-Петербург,
- CFR, граница покупателя, Санкт-Петербург.

28. Почему около 65% мировой торговли технологиями проходит в рамках внутрифирменного обмена?

29. Гражданин России вывозит из РФ 3000 английских фунтов стерлингов. При этом он:

- должен включить эту сумму в таможенную декларацию,
- не должен декларировать эту сумму,
- имеет право пересечь таможенную границу РФ по «зеленому коридору».

30. Государство квотирует экспорт:

- телевизоры,
- сырая нефть,
- древесина хвойных пород,
- оборудование,
- этиловый спирт.

31. Товар продается фирмам А и Б по одинаковой цене, но на разных условиях платежа. Коэффициент кредитного влияния по контракту с фирмой А равен 0,65, а по контракту с фирмой Б - 0,80. Указать фирму, которой предоставлены более выгодные условия оплаты

- А;
- Б;
- одинаковые условия.

32. «Роялти» - это:

- а) сумма вознаграждения за право пользования лицензией, которое может выплачиваться единовременно или в рассрочку,
- б) периодические платежи лицензиару, которые устанавливаются, исходя из фиксированных ставок, и зависят от результатов использования лицензии,
- в) разновидность факторинговых операций.

33. Оценить экономический эффект от исполнения экспортного контракта, если известно, что контрактная цена товара равна 5000 евро/ед, затраты предприятия на изготовление и реализацию товара равны 10000 руб/ед., объем партии составил 200 единиц. Средний рыночный курс покупки иностранной валюты = 64,2500 руб/евро, средний курс продажи = 64,9800 руб/евро.

34. Посредник-комиссионер сумел продать товар на 300 евро дороже оговоренной ранее цены. Полученная выгода достанется:

- комиссионеру,
- комитенту,
- будет разделена поровну между комитентом и комиссионером,
- покупателю товара.

35. Предприятие, желая приобрести иностранную валюту, должно обратиться

36. Оценить правильность утверждения: «Капитан российского судна, выполняющего заграничный рейс, может оплачивать услуги посредников наличной иностранной валютой»

- имеет право,

- не может,

- использование наличной иностранной валюты капитану запрещено.

37. По российскому законодательству агентами валютного контроля являются:

- уполномоченные коммерческие банки,

- налоговые инспекции,

- таможни и таможенные посты,

- администрация Санкт-Петербурга.

38. Вклад российского участника в УК предприятия с иностранными инвестициями составляет 800 млн. руб., а иностранного - 300 млн.руб. Решено выделить на выплату дохода учредителям 40 млн.руб. чистой прибыли. Сказать, какие суммы будут переведены на счета российского и иностранного участников, если действующая ставка налогообложения дохода иностранного участника ПИИ равна 15%

- _____ российскому участнику;

- _____ иностранному участнику.

39. Определить эффект и эффективность импорта партии товара. Общая сумма контракта = 17 тыс.\$. Объем партии – 210 шт. Цена реализации товара на российском рынке 6500 руб./ед. Курс покупки 69,5 руб./\$, курс продажи – 72,0 руб./\$.

а) эффект _____

б) эффективность _____

40. Оффшорные зоны создаются государствами, желающими _____

а) развивать собственную экономику за счет привлечения значительных иностранных инвестиций,

б) помогать теневому капиталу уходить от ответственности,

в) снижать налоговое бремя для иностранных инвесторов.

41. В состав Евразийского экономического Союза входят:

- РФ,

- Грузия,

- Эстония,

- Армения,

- Украина,

- Киргизия,

- Белоруссия,

- Казахстан,

- Узбекистан,

- Бразилия,

- Индия.

42. Основные принципы сотрудничества стран-участниц Евразийского Экономического Союза.

43. Сумма иностранной валюты, номинированной в евро, для вывоза которой за границу гражданину не требуется ее декларирование

- 5000,

- 10000,

- 20000.

44. На внутреннем валютном рынке РФ действуют следующие средние валютные курсы: покупки – 74,1825 руб./евро; продажи – 74,08 руб./евро. Поэтому можно утверждать, что контракт:

- эффективен,

- не эффективен,

- нельзя сделать вывод об эффективности контракта.

45. _____ Франчайзинг _____

является _____

- способом снижения потерь от морального износа оборудования на российском предприятии,

- коммерческой формой передачи технологии,
- способом отмывания «грязных» денег.

46. Рассчитать сумму таможенных платежей при ввозе на территорию РФ 300 тонн сахара-сырца. Таможенная стоимость партии товара составляет 16 млн.руб. Ставка таможенной пошлины = 140 \$/т. Сбор за таможенное оформление = 50000 руб. Официальный курс ЦБ РФ = 60 руб./\$.

47. Товарная номенклатура ВЭД (ТН ВЭД ЕАЭС) используется при определении:

- 1) стоимости доставки товара;
- 2) таможенных платежей;
- 3) контрактной цены товара.

48. Таможенная стоимость товара исчисляется в:

- 1) в валюте цены,
- 2) российских рублях,
- 3) евро.

49. Налог на добавленную стоимость по ввозимым товарам исчисляется в процентах от:

- 1) таможенной стоимости товаров;
- 2) суммы таможенной стоимости товаров, таможенной пошлины и акцизов;
- 3) суммы таможенной стоимости товаров и сбора за таможенное оформление.

50. Состав таможенных платежей при импорте товаров.

51. Паспорт сделки является документом:

- 1) статистического учета;
- 2) валютного контроля;
- 3) бухгалтерского учета.

52. Ставка таможенной пошлины при ввозе в Россию молока и молочных продуктов составляет 20%. Она называется:

- 1) комбинированной;
- 2) адвалорной,
- 3) специфической.

53. Установить и показать очередность составления и подписания перечисленных ниже документов ПАО «Вымпел»

Наименование документа	Очередность составления и подписания документа
1. Устав ПАО «Вымпел»	
2. Таможенная декларация	
3. Внешнеторговый контракт купли-продажи товара	
4. Налоговая декларация по НДС	
5. Уникальный номер контракта	

Критерии оценивания:

- полнота и правильность ответа;
- степень осознанности, понимания изученного;
- языковое оформление ответа.

Показатели и шкала оценивания:

Шкала оценивания	Показатели
отлично	– обучающийся полно излагает материал, дает правильное определение основных понятий; – обнаруживает понимание материала, может обосновать свои суждения, применить знания на практике, привести необходимые примеры не только из учебника, но и самостоятельно составленные;

Шкала оценивания	Показатели
	– излагает материал последовательно и правильно с точки зрения норм литературного языка
хорошо	– обучающийся дает ответ, удовлетворяющий тем же требованиям, что и для отметки «5», но допускает 1-2 ошибки, которые сам же исправляет, и 1-2 недочета в последовательности и языковом оформлении излагаемого
удовлетворительно	обучающийся обнаруживает знание и понимание основных положений данной темы, но: – излагает материал неполно и допускает неточности в определении понятий или формулировке правил; – не умеет достаточно глубоко и доказательно обосновать свои суждения и привести свои примеры; – излагает материал непоследовательно и допускает ошибки в языковом оформлении излагаемого
не удовлетворительно	обучающийся обнаруживает незнание большей части соответствующего вопроса, допускает ошибки в формулировке определений и правил, искажающие их смысл, беспорядочно и неуверенно излагает материал

2. Вид текущего контроля: Тестирование

Перечень тестовых заданий для текущего контроля знаний

Темы 1, 2, 3 - контрольный тест № 1

Темы 4, 5, 6 – контрольный тест № 2

Критерии и шкала оценивания выполнения тестовых заданий

Для перевода баллов в оценку применяется универсальная шкала оценки образовательных достижений.

Если обучающийся набирает от 75% до 100% от максимально возможной суммы баллов - выставляется оценка «отлично»; от 65 до 75% - оценка «хорошо», от 50 до 65% - оценка «удовлетворительно», менее 50% - оценка «неудовлетворительно».

ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ ДЛЯ ПРОВЕДЕНИЯ ПРОМЕЖУТОЧНОГО КОНТРОЛЯ

1. Вид промежуточной аттестации: зачет (устный)

Перечень вопросов к зачету

1. Содержание, особенности, участники, нормативно-правовое обеспечение ВЭС. Положительное влияние ВЭС на условия и результаты хозяйственной деятельности предприятий и государства.

2. Формы ВЭС. Международная торговля товарами и услугами на валютной и безвалютной основе. Роль и условия деятельности посредников при торговле товарами и услугами.

3. Особенности внутреннего валютного рынка РФ. Роль ЦБ РФ и направления его участия в регулировании ВЭС.

4. Иностранная валюта, валютные ценности, валютные операции. Место и роль российского рубля на мировом валютном рынке.
5. Государственное регулирование и контроль ВЭС. Органы и агенты валютного контроля в РФ. Лицензирование, как инструмент государственного регулирования ВЭС.
6. Внешнеторговый контракт купли-продажи товаров, определение экономического эффекта и коэффициента валютной эффективности экспорта и импорта товаров.
7. Цена и общая сумма контракта. Принципы международного ценообразования и определения расчетного уровня мировой цены товара.
8. Влияние базисных условий поставки товара на контрактную цену товара. Цена-нетто для продавца, транспортная составляющая контрактной цены, цена закупки товара за границей.
9. Документарный характер расчетов по внешнеторговому контракту купли-продажи товара. Роль банков в обслуживании сделки. Уникальный номер контракта, справка о подтверждающих документах, ведомость банковского контроля.
10. Международная торговля объектами интеллектуальной собственности. Коммерческие и некоммерческие формы передачи технологий. Факторы, влияющие на стоимость лицензии, принципы определения лицензионных платежей.
11. Развитие российской экономики на основе привлечения иностранных инвестиций, факторы экономической эффективности и условия налогообложения предприятий с иностранными инвестициями (ПИИ) и со стопроцентным иностранным капиталом в РФ.
12. Роль и направления таможенно-тарифного регулирования ВЭС на территории ЕАЭС, состав и характеристика таможенных процедур.
13. Взаимосвязь контрактной цены, суммы контракта, фактурной, таможенной, статистической таможенной стоимости товара, и их учет при определении таможенных платежей.
14. Виды и количественная оценка ставок таможенного тарифа (адвалорная, специфическая, комбинированная) и их использование при определении таможенных платежей с учетом страны происхождения товара.
15. Состав таможенных платежей, принципы их расчета и оплаты.
16. Роль и состав основных документов таможенного и валютного контроля: уникальный номер контракта, справка о подтверждающих документах, ведомость банковского контроля, таможенной декларации, декларации таможенной стоимости товара, коносамента, грузовой транспортной накладной, декларации и сертификата о происхождении товара, налоговой декларации по НДС и др.
17. Характеристика и использование Единого таможенного тарифа (ЕТТ ЕАЭС) и Товарной номенклатуры (ТН ВЭД ЕАЭС) при реализации функций таможенно-тарифного регулирования ВЭС.
18. Изменение условий и перспективы развития внешнеэкономических связей предприятий в условиях единого экономического пространства ЕАЭС.

Критерии оценивания:

- 1) полнота и правильность ответа;
- 2) степень осознанности, понимания изученного.

Критерий оценки	Шкала оценки	
	Незачет	Зачет
Полнота представления ответа	Не соответствует критериям	В полной мере или в ос- новном соответствует критериям
Глубина знаний		
Верная логика ответа		
Оригинальность предложенного ответа		

Уровень знаний обучающегося оценивается на «зачет» и «незачет».

При этом перевод набранных при тестировании баллов в оценку производится в соответствии Положением о фондах оценочных средств для проведения текущего контроля, промежуточной аттестации и государственной итоговой аттестации обучающихся.

Составитель: ст. преподаватель Гревцева И.А.

И. о. зав. кафедрой: к.т.н., доцент Зайцева Т.В.

Рабочая программа рассмотрена на заседании кафедры экономики и менеджмента и утверждена на 2021/2022 учебный год

Протокол №10 от «28» июня 2021 г.

Лист актуализации фонда оценочных средств
«_Б1.О.29 «Экономика внешнеэкономической
деятельности предприятий»_»
шифр по учебному плану, наименование

38.03.01 Экономика

Профиль: Экономика транспортного бизнеса

Форма обучения очно-заочная

Год начала подготовки: __2021

В фонд оценочных средств не вносятся изменения.

ФОС актуализирован на 2023 / 2024 г. учебный год.

Разработчик (и): старший преподаватель Куцева Е.Э.

Фонд оценочных средств пересмотрен и одобрен на заседании кафедры
протокол №10 от «30» июня 2023_г.

И.о. заведующий кафедрой: __Лапыгина С.А., к.э.н____. /

(ФИО, ученая степень, ученое звание)


(подпись)