

Федеральное агентство морского и речного транспорта Федеральное бюджетное образовательное учреждение Высшего образования Воронежский филиал Государственного университета морского и речного флота имени адмирала С.О. Макарова»

Кафедра экономики и менеджмента

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА

дисциплины «Маркетинг»

Направление подготовки: <u>38.03.02</u> «Менеджмент»

Направленность (профиль): Экономика и менеджмент на транспорте

Уровень высшего образования: бакалавриат

Форма обучения: очно-заочная

1. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине, соотнесенных с установленными в ОПОП компетенциями

Таблица 1 Планируемые результаты обучения по дисциплине

	I/o w w wow	
	Код и наименование	П
Код и наименование компетенции	индикатора	Планируемые результаты
	достижения	обучения по дисциплине
	компетенции	
ОПК-2. Способен определять круг	ОПК-2.3. Способен	Знать: методы и способы
задач в рамках поставленной цели	осуществлять	осуществления социального
и выбирать оптимальные способы	социальное	взаимодействия в маркетинге и
их решения, исходя из	взаимодействие и	реализовывать свою роль в
действующих правовых норм,	реализовывать свою	команде на транспортных
имеющихся ресурсов и	роль в команде	предприятиях
ограничений		Уметь: осуществлять
		социальное взаимодействие и
		реализовывать свою роль в
		команде в рамках
		маркетинговой деятельности
		на транспортных
		предприятиях
		Владеть: навыками
		осуществления социального
		взаимодействия и реализации
		своей роли в команде в рамках
		маркетинговой деятельности
		на транспортных
		предприятиях
ОПК-4	ОПК-4.1. Выявление	Знать: методы выявления и
Способен выявлять и оценивать	и оценка	оценки маркетинговых
новые рыночные возможности,	возможностей	возможностей развития
разрабатывать бизнес-планы	развития организации	организации и бизнесов с
создания и развития новых	и бизнесов с учетом	учетом имеющихся ресурсов и
направлений деятельности и	имеющихся ресурсов	компетенций на транспортном
организаций	и компетенций	предприятии
организации	и компетенции	Уметь: выявлять и оценивать
		маркетинговые возможности
		*
		развития организации и бизнеса с учетом имеющихся
		ресурсов и компетенций на
		транспортных предприятиях
		Владеть: навыками выявления
		и оценки маркетинговых
		возможностей развития
		организаций бизнесов с учетом
		ресурсов и компетенций на
		транспортных предприятиях

2. Место дисциплины в структуре образовательной программы

В соответствии с учебным планом по направлению подготовки 38.03.02 «Менеджмент» дисциплина «Маркетинг» относится к обязательной части

учебного плана ОПОП и реализуется в 7 семестре на 3 курсе очно-заочной формы обучения.

Дисциплина базируется на знаниях и умениях, полученных студентами при изучении дисциплин: «Макроэкономика», «Психология», «Региональная экономика», «Экономика предприятия», «Стратегический менеджмент», «Институциональная экономика», «Организация предпринимательской деятельности».

Успешное освоение материала дисциплины в рамках установленных компетенций необходимо для изучения следующих дисциплин: «Логистика», «Бюджетирование на предприятии», «Анализ и оценка рисков бизнес-проектов на транспорте».

3. Объем дисциплины в зачетных единицах и виды учебных занятий

Общая трудоемкость дисциплины составляет 3з.е., 108 часов.

Дисциплина может реализовываться с применением дистанционных образовательных технологий.

Объем дисциплины по составу

Таблица 2

	Форма обучения		
	Очно-заочная		
Вид учебной работы	Всего часов	из них в семестре №	
		6	
Общая трудоемкость дисциплины	108	108	
Контактная работа обучающихся с преподавателем, всего	32	32	
в том числе:			
Лекции	16	16	
Практические занятия	16	16	
Лабораторные работы	_	_	
Самостоятельная работа, всего	76	76	
в том числе:			
Курсовая работа / проект	-	-	
Расчетно-графическая работа (задание)	_	_	
Контрольная работа	_	_	
Коллоквиум	_	_	
Реферат	_	_	
Другие виды самостоятельной работы	-	-	
Промежуточная аттестация - зачет	-	-	

4. Содержание дисциплины, структурированное по темам (разделам) с указанием отведенного на них количества академических часов и видов учебных занятий

4.1. Лекции. Содержание разделов (тем) дисциплины

Таблица 3

(одержание	разделов ((тем) дисциплины
---	-----------	------------	------	--------------

No	Наименование раздела (темы)	Содержание	Трудоемкос
	дисциплины	Содержание	ть в часах

		раздела (темы) дисциплины	по формам обучения
			Очно-
			заочная
1.	Тема 1. Маркетинг в системе стратегического управления фирмой.	Сущность и функции маркетинга. Принципы маркетинговой концепции бизнеса. Эволюция развития маркетинга. Современные концепции маркетинга. Маркетинговый цикл фирмы. Организация маркетинговой работы в компании.	2
2.	Тема 2. Поведение потребителей и маркетинговые исследования покупателей.	Сущность потребностей человека. Классификация потребностей. Покупательское поведение в зависимости от психотипа личности. Покупательское поведение в зависимости от образа жизни человека. Покупательское поведение в зависимости от образа жизни человека. Покупательское поведение в зависимости от быстроты восприятия нового товара. Процесс маркетингового исследования и его основные этапы. Типы проектов и виды маркетинговых исследований. Основные источники и методы сбора данных о потребителях и их потребностях. Виды опроса потребителей и технология разработки анкет. Анализ данных маркетингового исследования. Нейромаркетинговый инструментарий исследования потрнебностей покупателя.	4
3.	Тема 3. Сегментирование рынка.	Сущность сегментирования и выбор стратегии охвата рынка. Принципы сегментирования потребительских рынков и товаров производственнотехнического назначения. Порядок сегментирования рынка. Выбор предпочтительных сегментов рынка.	2
4.	Тема 4. Характеристика конкурентной борьбы на рынке и анализ конкуренции.	Понятие конкуренции. Классификация видов конкуренции. Силы конкуренции на рынке. Ролевые позиции фирмы в конкурентной борьбе. Конкурентные стратегии. Понятие бенчмаркинга, его цели и задачи. Принципы и этапы процесса бенчмаркинга. Методы и инструменты бенчмаркинга.	2
5.	Тема 5. Продуктовая политика фирмы.	Продукт и его особенности. Услуги как разновидность продукта. Жизненный цикл продукта. Конкурентоспособность продукта. Ассортимент продукции, ассортиментная политика компании. Позиционирование продукта на рынке. Инновации и разработка нового продукта. Оценка конкурентоспособности нового товара.	2
6.	Тема 6. Ценообразование и ценовая политика.	Цена как элемент комплекса маркетинга. Традиционные модели ценообразования.	2

		1	1
		Ценностный подход к ценообразованию.	
		Ценовые стратегии фирмы.	
		Психологические аспекты	
		ценообразования. Тактика	
		ценообразования.	
7.	Тема 7. Сбытовая политика	Емкость рынка и понятие спроса. Методы	
	и система маркетинговых	прогнозирования объема продаж.	
	коммуникаций фирмы.	Понятие канала сбыта: его функции и	
	_ 	виды. Экономические формы	
		организации канала сбыта. Оптовая	
		торговля. Розничная торговля. Интернет-	
		торговля. Структура и особенности	
		коммуникативного комплекса в	
		современном маркетинге.	
		Стимулирование сбыта, паблик рилейшнз	2
		(PR), директ-маркетинг и личные продажи	
		в системе маркетинговых коммуникаций.	
		Принятие маркетинговых решений в	
		рекламе. Оценка эффективности	
		рекламной кампании. SMM (Social Media	
		Marketing) – маркетинг в социальных	
		медиа. Интернет-реклама: понятие,	
		основные виды и эффективность.	
		1 1	
		основные виды и эффективность. Мобильный маркетинг.	

4.2. Практическая подготовка

4.2.1. Лабораторные работы

Лабораторные работы по дисциплине учебным планом не предусмотрены

4.2.2. Практические/семинарские занятия

Таблица 4

Практические/семинарские занятия Наименование и содержание семинарских / No Наименование раздела Трудоемко Π/Π (темы) дисциплины практических занятий сть в часах Очнозаочная Сущность и функции маркетинга. Принципы Тема 1. Маркетинг в маркетинговой концепции бизнеса. Эволюция системе развития маркетинга. Современные концепции стратегического 1. 2 управления фирмой. маркетинга. Маркетинговый цикл фирмы. Организация маркетинговой работы компании. Поведение Сущность Тема 2. потребностей человека. потребителей Классификация потребностей. Покупательское маркетинговые повеление зависимости ОТ психотипа исследования Покупательское личности. поведение ингиж покупателей. зависимости OT образа 2. Покупательское поведение в зависимости от быстроты восприятия нового товара. Процесс маркетингового исследования и его основные этапы. Типы проектов и виды маркетинговых исследований. Основные источники и методы сбора данных потребителях ИΧ

		потребностях. Виды опроса потребителей и	
		технология разработки анкет. Анализ данных	
		маркетингового исследования.	
		Нейромаркетинговый инструментарий	
	Тема 3.	исследования потрнебностей покупателя. Сущность сегментирования и выбор стратегии	
	Сегментирование	охвата рынка. Принципы сегментирования	
	рынка.	потребительских рынков и товаров	_
3.	p.m.c.	производственно-технического назначения.	2
		Порядок сегментирования рынка. Выбор	
		предпочтительных сегментов рынка.	
	Тема 4. Характеристика	Понятие конкуренции. Классификация видов	
	конкурентной борьбы	конкуренции. Силы конкуренции на рынке.	
	на рынке и анализ	Ролевые позиции фирмы в конкурентной	
4.	конкуренции.	борьбе. Конкурентные стратегии. Понятие	2
		бенчмаркинга, его цели и задачи. Принципы и	
		этапы процесса бенчмаркинга. Методы и	
	Тема 5. Продуктовая	инструменты бенчмаркинга. Продукт и его особенности. Услуги как	
	политика фирмы.	разновидность продукта. Жизненный цикл	
	политика фирмы.	продукта. Конкурентоспособность продукта.	
_		Ассортимент продукции, ассортиментная	2
5.		политика компании. Позиционирование	2
		продукта на рынке. Инновации и разработка	
		нового продукта. Оценка	
		конкурентоспособности нового товара.	
	Тема 6.	Цена как элемент комплекса маркетинга.	
	Ценообразование и	Традиционные модели ценообразования.	
6.	ценовая политика.	Ценностный подход к ценообразованию.	2
		Ценовые стратегии фирмы. Психологические аспекты ценообразования. Тактика	
		ценообразования. Тактика ценообразования.	
	Тема 7. Сбытовая	Емкость рынка и понятие спроса. Методы	
	политика и система	прогнозирования объема продаж. Понятие	
	маркетинговых	канала сбыта: его функции и виды.	
	коммуникаций фирмы.	Экономические формы организации канала	
		сбыта. Оптовая торговля. Розничная торговля.	
		Интернет-торговля. Структура и особенности	
		коммуникативного комплекса в современном	
7.		маркетинге. Стимулирование сбыта, паблик	2
		рилейшнз (PR), директ-маркетинг и личные	
		продажи в системе маркетинговых коммуникаций. Принятие маркетинговых	
		коммуникаций. Принятие маркетинговых решений в рекламе. Оценка эффективности	
		рекламной кампании. SMM (Social Media	
		Marketing) – маркетинг в социальных медиа.	
		Интернет-реклама: понятие, основные виды и	
		эффективность. Мобильный маркетинг.	

5. Самостоятельная работа

No	Вид	Наименование работы и содержание
Π/	самостоятель	
П	ной работы	
1	Подготовка к	Ознакомление с литературой (аналитическая работа)
	практическим	
	занятиям	
2	Подготовка к	Проработка учебной литературы, конспекта лекций, прохождение
	экзамену	устного опроса, выполнение тестирования, контрольных работ, заданий
		для самостоятельной работы для закрепления учебного материала
3	Самостоятель	Онлайн-курс «Маркетинг»
	ное изучение	https://sdo-vfgumrf.ru/
	онлайн-курса	

6. Фонд оценочных средств для проведения промежуточной аттестации обучающихся по дисциплине

Приведен в обязательном приложении к рабочей программе.

7. Перечень основной, дополнительной учебной литературы и учебнометодической литературы для самостоятельной работы обучающихся, необходимой для освоения дисциплины

Таблица 6 Перечень основной, дополнительной учебной литературы и учебнометодической литературы

Название	Автор	Вид издания	Место издания, издательство,
1149241111	TETOP	(учебник,	год издания, кол-во страниц
		учебное	A A
		пособие)	
	Осно	вная литература	
Маркетинг	M. H.	учебник для	Москва: Издательство Юрайт,
	Григорьев	вузов	2024. — 478 c.
			Режим доступа:
			https://urait.ru/bcode/558155
Маркетинг	Т. А. Лукичёва	учебник и	Москва: Издательство Юрайт,
		практикум для	2024. — 386 c.
		вузов	Режим доступа:
			https://urait.ru/bcode/536534
Маркетинг: теория и	С. В. Карпов		Москва: Издательство Юрайт,
практика			2024. — 383 c.
			Режим доступа:
			https://urait.ru/bcode/535694
	Дополни	тельная литерат	ура
Маркетинг в	С. В. Карпов	учебник и	Москва : Издательство Юрайт,
отраслях и сферах		практикум для	2024. — 396 c.
деятельности		вузов	Режим доступа:
			https://urait.ru/bcode/537021
Маркетинговые	А. В. Коротков	учебник для	Москва: Издательство Юрайт,
исследования		вузов	2024. — 545 c.
			Режим доступа:
			https://urait.ru/bcode/556493
Учебно-м	иетодическая лит	гература для <mark>сам</mark> о	остоятельной работы
Маркетинг	Зацепина А.В.	Методические	Воронеж: ВФ ГУМРФ им.
методические		рекомендации	адмирала С.О. Макарова, 2024.

Название	Автор	Вид издания	Место издания, издательство,
		(учебник,	год издания, кол-во страниц
		учебное	
		пособие)	
рекомендации для			
самостоятельной			
работы			
обучающихся очной,			
очно-заочной,			
заочной форм			
обучения по			
направлению			
подготовки			
бакалавриата			
38.03.02			
Менеджмент			

8. Перечень современных профессиональных баз данных и информационных справочных систем (при наличии)

Таблица 7 Перечень современных профессиональных баз данных и информационных справочных систем

$N_{\underline{0}}$	Наименование профессиональной базы данных/	Ссылка на информационный	
Π/Π	информационной справочной системы	ресурс	
1	Правовая ИСС «Консультант Плюс» – срок действия	http://www.consultant.ru/	
	лицензии: 12 месяцев		
2	Информационный портал: Теория и практика	www.gaap.ru	
	финансового и управленческого учета		
3	Справочная правовая система «Консультант Плюс»	www.consultant.ru	
4	Официальный сайт ММВБ	www.moex.com	
5	Официальный сайт журнала «Эксперт»	www. Expert.ru	
6	Журнал «Вестник Банка России»	wwwcbr.ru	

9. Перечень лицензионного и свободно распространяемого программного обеспечения

Таблица 8 Перечень лицензионного и свободно распространяемого программного обеспечения

No	Наименование программного	Тип продукта
Π/Π	продукта	(полная лицензионная версия, учебная
11/11	продукта	версия, распространяется свободно)
1	Microsoft Corporation Windows 7;	Полная лицензионная версия
2	MicrosoftOffice 2010	Полная лицензионная версия
3	Adobe Systems Inc. Reader	Распространяется свободно
4	Google Inc Chrome	Распространяется свободно
5	Лаборатория Касперского	Полная лицензионная версия
	KasperskyEndpointSecurity для бизнеса	
6	Система дистанционного обучения на	GNU GPL
	базе платформы Moodle	
7	Веб-приложение для дистанционного	Распространяется свободно
	онлайн обучения JitsiMeet	

10. Описание материально-технической базы, необходимой для осуществления образовательного процесса по дисциплине

Таблица 9

Описание материально-технической базы

	Описание материально-технической базы				
$N_{\underline{0}}$	Наименование оборудованного	Оснащенность оборудованного учебного			
Π/Π	учебного кабинета	кабинета			
1	Специализированная	Доступ в Интернет.			
	многофункциональная аудитория	1. Стол аудиторный - 22 шт.			
	2:	2. Стул аудиторный - 42 шт.			
	- учебная аудитория для	3. Тумба – 1 шт.			
	проведения занятий лекционного и	4. Шкаф со стеклом – 1 шт.			
	семинарского типа;	5. Доска аудиторная - 1 шт.			
	- учебная аудитория групповых и	6. Проекционный экран - 1 шт.			
	индивидуальных консультаций;	7. Проектор Sony VPL-DX140 1 шт.			
	- учебная аудитория для	8. Колонки Genius 2 шт.			
	проведения текущего контроля и	9. Персональный компьютер (системный блок,			
	промежуточной аттестации.	клавиатура, мышь) 1 шт.			
	промежуточной аттестации.	10. Рециркулятор бактерицидный – 1 шт.			
		10. гециркулятор бактерицидный – г шт. 11. Сплит система LG - 1 шт.			
		12. Комплект лицензионного и свободно			
		распространяемого программного обеспечения.			
2	Специализированная	Доступ в Интернет.			
	многофункциональная аудитория	1.Стол аудиторный - 20 шт.			
	4:	2. Стул аудиторный - 37 шт.			
	- учебная аудитория для	3. Доска аудиторная - 1 шт.			
	проведения занятий лекционного и	4. Шкаф со стеклом – 1 шт.			
	семинарского типа;	5. Проекционный экран - 1 шт.			
	- групповых и индивидуальных	6. Проектор Beng – 1 шт			
	консультаций;	7. Колонки DEXP 2 шт.			
	- проведения текущего контроля и	8. Персональный компьютер (системный блок,			
	промежуточной аттестации.	клавиатура, мышь) - 1 шт.			
		9. Рециркулятор бактерицидный – 1 шт.			
		10. Плакаты - 26 шт.			
		11. Комплект лицензионного и свободно			
		распространяемого программного обеспечения.			
3	Специализированная	Доступ в Интернет.			
	многофункциональная аудитория	1. Стол аудиторный - 19 шт.			
	5:	2. Стул аудиторный - 37 шт.			
	- учебная аудитория для	3. Доска аудиторная - 1 шт.			
	проведения занятий лекционного и	4. Шкаф полуоткрытый со стеклом - 1 шт.			
	семинарского типа;	5. Рециркулятор			
	- групповых и индивидуальных	бактерицидный – 1 шт.			
	консультаций;	6. Проектор BenQ - 1 шт.			
	- проведения текущего контроля и	7. Проекционный экран - 1 шт.			
	промежуточной аттестации.	8. Персональный компьютер (системный блок,			
		клавиатура, мышка) - 1 шт.			
		9. Колонки DEXP 2 шт.			
		10. Плакаты по экономике – 12 шт.			
		11. Комплект лицензионного и свободно			
		распространяемого программного обеспечения.			

4	Специализированная	Доступ в Интернет.
	многофункциональная аудитория	1. Стол аудиторный - 20 шт.
	6:	2. Стул аудиторный - 36 шт.
	- учебная аудитория для	3. Доска аудиторная - 1 шт.
	проведения занятий лекционного и	4. Рециркулятор
	семинарского типа,	бактерицидный – 1 шт.
	- учебная аудитория групповых и	5. Проекционный экран - 1 шт.
	индивидуальных консультаций;	6. Проектор BenQ - 1 шт.
	- учебная аудитория для	7. Персональный компьютер (системный блок,
	проведения текущего контроля и	клавиатура, мышь) -1 шт.
	промежуточной аттестации;	8. Шкаф полуоткрытый со стеклом -1 шт.
	промежуто той иттестиции,	9. Колонки DEXP - 2 шт.
		10. Плакаты - 11 шт.
		11. Комплект лицензионного и свободно
		распространяемого программного обеспечения.
0	Cyayyayyayaa	
8	Специализированная	Доступ в Интернет.
	многофункциональная аудитория	1. Стол аудиторный - 19 шт.
	7:	2. Стул аудиторный - 37 шт.
	- учебная аудитория для	3. Доска аудиторная - 1 шт.
	проведения занятий лекционного и	4. Шкаф полуоткрытый со стеклом – 1шт.
	семинарского типа,	5. Шкаф — 1 шт.
	- учебная аудитория групповых и	6. Трибуна – 1 шт.
	индивидуальных консультаций;	7. Рециркулятор бактерицидный – 1 шт.
	- учебная аудитория для	8. Проекционный экран - 1 шт.
	проведения текущего контроля и	9. Проектор BenQ - 1 шт.
	промежуточной аттестации.	10. Колонки DEXP - 2 шт.
		11. Персональный компьютер (системный
		блок, клавиатура, мышь) - 1 шт.
		12. Плакаты - 12 шт.
		13. Комплект лицензионного и свободно
		распространяемого программного обеспечения:
		Программа автоматизации финансовой
		деятельности Альт-Финансы, Прикладное,
		Commercial
9	Специализированная	Доступ в Интернет.
	многофункциональная аудитория	1.Стол аудиторный - 25 шт.
	8:	2.Стул аудиторный - 51 шт.
	- учебная аудитория для	3. Доска аудиторная - 1 шт.
	проведения занятий лекционного и	4. Шкаф полуоткрытый со стеклом – 1шт.
	семинарского типа,	5. Шкаф — 1 шт.
	- учебная аудитория групповых и	6. Трибуна – 1 шт.
	индивидуальных консультаций;	7. Рециркулятор бактерицидный – 1 шт.
	- учебная аудитория для	8. Проекционный экран – 1 шт.
	проведения текущего контроля и	9. Проектор BenQ - 1 шт
	промежуточной аттестации.	10. Колонки DEXP - 2 шт.
	1	11. Персональный компьютер (системный блок,
		клавиатура, мышь) -1 шт.
		12. Плакаты — 13 шт.
		13. Комплект лицензионного и свободно
10	Сполионириворомноя	распространяемого программного обеспечения.
10	Специализированная	1.Стол аудиторный - 13 шт.
	многофункциональная аудитория	2.Стул аудиторный - 27 шт.
	12:	3. Доска передвижная поворотная -1 шт.
1		

	- учебная аудитория для	
	•	
	проведения занятий лекционного и	
	семинарского типа,	
	- учебная аудитория групповых и	
	индивидуальных консультаций;	
	- учебная аудитория для	
	проведения текущего контроля и	
	пбромежуточной аттестации.	
5	Специализированная	Доступ в Интернет.
]		
	многофункциональная аудитория	1. Столы 18 шт.
	27:	2. Стулья 39 шт.
	- учебная аудитория для	3. Доска аудиторная 1 шт.
	проведения занятий лекционного и	4. Проектор Behq 1шт.
	семинарского типа;	5. Персональный компьютер (системный блок,
	- учебная аудитория групповых и	клавиатура/мышь беспроводная) -1 шт.
	индивидуальных консультаций;	6. Колонки DEXP R140 1 компл.
	- учебная аудитория для	7. Сплит система LG - 1 шт.
	проведения текущего контроля и	8.Комплект ОЗК 2 шт;
	-	9. Противогаз ГП -5 2 шт;
	промежуточной аттестации.	
		10. CPR 168 Комплект тренажер для отработки
		навыков проведения сердечно-легочной
		реанимации.
		11. Рециркулятор бактерицидный – 1шт.
		12. Проекционный экран – 1шт.
		13. Набор криминалист – 2 шт.
		14. Набор тракт – 1 шт.
		15. Комплект плакатов по криминалистике –
		1шт.
		16. Комплект лицензионного и свободно
		распространяемого программного обеспечения.
6	Специализированная	Доступ в Интернет.
	многофункциональная аудитория	1. Столы - 15 шт.
	28:	2. Стулья - 25 шт.
	- учебная аудитория групповых и	3. Шкаф 3 двери – 1шт.
	индивидуальных консультаций;	3. Доска аудиторная - 1 шт.
	- учебная аудитория для	4. Сплит система LG - 1 шт.
	проведения текущего контроля и	5. Рециркулятор бактерицидный – 1шт.
	промежуточной аттестации.	6. Интерактивная доска ActivBoard PRomethean -
	- учебная аудитория для	1 шт.
	проведения занятий лекционного и	7. Проектор Epson H469B - 1шт.
	*	
	семинарского типа,	8. Персональный компьютер (системный блок,
		клавиатура мышь беспроводная) - 1 шт.
		9. Электронный тир.
		10. Комплект плакатов по праву
		11. Комплект лицензионного и свободно
		распространяемого программного обеспечения.
7	Специализированная	Доступ в Интернет.
	многофункциональная аудитория	1. Столы - 9 шт.
	29:	2. Столы компьютерные – 11шт.
	- учебная аудитория для	3. Стулья 28 шт.
	проведения занятий лекционного и	4. Шкаф со стеклом – 1 шт.
	семинарского типа;	5. Доска аудиторная 1
	- учебная аудитория групповых и	6. Проекционный экран – 1шт.
	индивидуальных консультаций;	7. Проектор BenQ - 1шт.

- учебная аудитория для		
проведения текущего контроля и		
промежуточной аттестации.		

- 8. Колонки DEXP R140 1 компл.
- 9. Персональный компьютер (монитор, системный блок, клавиатура, мышь) 11 шт.
- 10. Рециркулятор

бактерицидный – 1 шт.

- 11. Видеокамера 1 шт.
- 12. Сплит система LG 1 шт.
- 13. Источники бесперебойного питания 8 шт.
- 14. Набор лабораторный Механика 1комп.
- 15. методические указания Механика 1компл.
- 16. Набор лабораторный Механика 2
- 17. Набор лабораторный Оптика 1
- 18. методические указания Оптика 1 компл.
- 19. Набор лабораторный Оптика 2 методические указания Оптика 1 компл.
- 20. Комплект лицензионного и свободно распространяемого программного обеспечения: Операционная система Microsoft Windows 7 x64 Сублицензионный договор № ЮС-2018-00146 от 05.02.2018г., ООО «Южная Софтверная Компания»

Операционная система Microsoft Windows 10 x64 Сублицензионный договор №ЮС-2019-0146 от 05.02.2019 ООО «Южная Софтверная Компания»

Офисный пакет программ Microsoft Office 2007 x64 Государственный контракт №080207 от 08.02.2007г., ООО Фирма «РИАН»

11 Специализированная многофункциональная аудитория 30:

- лаборатория информационных технологий;
- лаборатория инженерной и компьютерной графики;
- лаборатория экономики менеджмента;
- курсового проектирования (выполнения курсовых работ); Помещения для самостоятельной работы с доступом к сети Интернет и электронной информационно-образовательной среде организации

Доступ в Интернет.

- 1. Стол компьютерный 10 шт.
- 2. Стол для совещаний 1 шт.
- 3. Стул офисный 18 шт.
- 4. Шкаф полуоткрытый со стеклом 1 шт.
- 5. Шкаф металлический 12 ячеек 1 шт.
- 6. Персональный компьютер (монитор, системный блок, клавиатура) 10 шт.
- 7. Интерактивная доска Triumph Board 1 шт
- 8. Доска аудиторная 1 шт.
- 9. Рециркулятор бактерицидный 1 шт.
- 10. Видеокамера 1 шт.
- 11. Сплит система LG 1 шт.
- 12. Источники бесперебойного питания 10 шт.
- 13. Мультимедиа-проектор Mitsubishi XD500U DLP 200Lm XGA 2000:1 1 шт.
- 14. Колонки DEXP R140 1 компл.
- 15. Учебный комплект Инженерная графика 8. Виды резьб Инграф-8
- 16. Учебный комплект Инженерная графика 11. Цилиндрические детали с вырезами Инграф 11.
- 17. Комплект учебных плакатов по начертательной геометрии и инженерной графике на полимерной основе (25 шт) Плакат-полимер- Инграф-25.

18. Комплект лицензионного и свободно распространяемого программного обеспечения: Операционная система Microsoft Windows 7 x64 Сублицензионный договор № ЮС-2018-00146 от 05.02.2018г., ООО «Южная Софтверная Компания» Операционная система Microsoft Windows 10 х64 Сублицензионный договор №ЮС-2019-0146 от 05.02.2019 ООО «Южная Софтверная Компания» Офисный пакет программ Microsoft Office 2007 х64 Государственный контракт №080207 от 08.02.2007г., ООО Фирма «РИАН» Клиентская часть СУБД Microsoft SQL Server 2012 Native Client Распространяется свободно, лицензия MSDN, правообладатель Microsoft Corp. Среда разработки Microsoft Visual Studio Распространяется свободно Доступ в Интернет. 12 Специализированная многофункциональная аудитория 1. Столы - 15 шт. 2. Стулья офисные - 19 шт. 31: 3. Персональный компьютеры (монитор, - учебная аудитория для проведения занятий лекционного и системный блок, клавиатура, мышь) – 11 шт. 4. Источник бесперебойного питания -10 шт. семинарского типа; 5. Проекционный экран – 1шт. - групповых и индивидуальных консультаций; 6. Проектор BenQ - 1шт. 7. Принтер HP LaserJet MFP 135a – 7 шт. - проведения текущего контроля и промежуточной аттестации; 8. Рециркулятор бактерицидный – 1 шт. - помещение для самостоятельной 9. Видеокамера – 2 шт. 10. Сплит система LG - 1 шт. работы. 11. Колонки – 1 копл. 12. Комплект лицензионного и свободно распространяемого программного обеспечения: Операционная система Microsoft Windows 7 x64 Сублицензионный договор № ЮС-2018-00146 от 05.02.2018г., ООО «Южная Софтверная Компания» Операционная система Microsoft Windows 10 х64 Сублицензионный договор №ЮС-2019-0146 от 05.02.2019 ООО «Южная Софтверная Компания» Офисный пакет программ Microsoft Office 2007 х64 Государственный контракт №080207 от 08.02.2007г., ООО Фирма «РИАН» Электронная бухгалтерия 1С-Предприятие учебная версия Прикладное Commercial / Договор №824 от 01.10.2012, ООО Edu «Ангелы АйТи Консалт» Помещения для самостоятельной работы Доступ в Интернет. 1 Специализированная многофункциональная аудитория 1. Библиотечные стеллажи "Ангстрем" 2. Картотека ПРАКТИК -06 шкаф 6

Помещение для самостоятельной секционный А5 и А 6, 553*631*1327, разделители продольный работы с доступом к сети «Интернет» и электронной 3. Шкаф полуоткрытый со стеклом - 4 шт. 4. Кресло "Престиж" – 5 шт. информационно-образовательной 5. Стул аудиторный - 17 шт. среде организации. 6. Стол для совещаний - 1 шт. 5. стол компьютерный – 5шт. 7. Кондиционер 18. Телевизор Supra - 1 General ASG 18 R/U 8. Копир SHARP AR 5625 (копир/принтер с дуплексом, без тонера, деволпера) формат А3. 9. Копировальный аппарат МІТА КМ 1620 10. Дубликатор Duplo DP 205A (с интерфейсом) 11. Персональный компьютер – 6 шт. 12. Комплект лицензионного и свободно

распространяемого программного обеспечения.

Составитель: к.э.н. Зацепина А.В.

Рабочая программа рассмотрена на заседании кафедры экономики и менеджмента и утверждена на 2024/2025 учебный год. Протокол № 12 от «17» июня 2024г.

Заведующий кафедрой: